

The Business Model Canvas

Key partners

What are your key partners to get competitive advantage?

Empresas de integração residencial

Sites de venda na internet que possuem os produtos listados

Empresas de integração residencial voltadas para área de automação residencial

Key activities

What are the key steps to move ahead to your customers?

Fornecer informações de onde encontrar mão de obra ou produto.

Key resources

What resources do you need to make your idea work?

Gasto com servidor

Servidor, desenvolvedores e possíveis parcerias.

Key propositions

How will you make your customers' life happier?

Proporcionando uma experiência prática e personalizada que garante acessibilidade e autonomia

Customer relationships

How often will you interact with your customers?

Auto atendimento de forma personalizada e objetiva.

Channels

How are you going to reach your customers?

Por meio da internet e marketing

APP

Iremos alcançar nossos clientes por meio de marketing digital

Customer segments

Who are your customers? Describe your target audience in a couple of words.

Pessoas com interesse em automatizar a casa mas que não saibam por onde começar e que queiram economizar dinheiro ao encontrar produtos e mão de obra mais em conta

Cost Structure

How much are you planning to spend on the product development and marketing for a certain period?

O custo principal de nosso projeto seria o custo de hospedagem, em média 50 reais mensais

Revenue Streams

How much are you planning to earn in a certain period? Compare your costs and revenues.

Lucro baseado na quantidade de acessos do site e compras realizadas, ficaríamos com uma pequena porcentagem em cima do preço do produto visto que facilitamos a venda deste produto, por meio de sistemas de afiliação.